

Junior Accountmanager Internationaal

Honselersdijk | 36-40 uur | vaste baan

Jij bent degene die het overzicht houdt terwijl alles om je heen beweegt. Als Junior Accountmanager binnen de internationale markt zorg jij dat offertes kloppen, monsters op tijd weggaan en afspraken met klanten en kwekers netjes worden vertaald naar een strakke planning in het systeem.

Wat ga je doen?

- Je start je dag op kantoor met je mailbox en de planning. Wat staat er vandaag op de rit? Welke acties lopen er, welke offertes moeten eruit en welke monsters moeten klaar? Je checkt wat er speelt en zet gelijk de juiste lijnen uit.
- Daarna begint de dynamiek pas echt. Je werkt aan offertes en aanvragen, verwerkt orders en checkt of alles klopt: de juiste plant, het juiste potje, de juiste aantallen, de juiste timing. En vooral: of het ook echt past bij wat de klant nodig heeft.
- Een kweker belt: "Dat blauwe potje met dat gouden randje? Die is op. Ik heb nog wel roze." Dan moet jij schakelen. Je belt of mailt de klant, legt het alternatief uit, maakt er een goed verhaal van, past het in het systeem aan en zorgt dat iedereen intern weer op hetzelfde spoor zit. Geen paniek, wel tempo.
- Tussendoor regel je monsters. Soms is dat een fotomonster voor een actie. Dan moet je ervoor zorgen dat het product klopt: juiste bloeistadium, juiste pot, juiste uitstraling. Jij checkt het, stemt af met inkoop en sales, en zorgt dat het monster netjes de deur uit gaat richting de klanten.
- De klanten waar je voor werkt zijn vooral internationale supermarktorganisaties. Dat betekent: nationaal georganiseerde bestellingen, soms daghandel (vandaag besteld, vanmiddag nodig), soms acties die maanden of zelfs een jaar vooruit gepland worden. Jij beweegt mee met beide.
- In overleg met de accountmanager bezoek je klanten of beurzen, zodat je contact houdt en goed begrijpt wat er bij de klant speelt.

Wie ben jij?

- Je houdt ervan als een werkdag tempo heeft. Je bent gestructureerd, maar niet star. Als plannen veranderen, raak jij niet van slag: jij ziet wat er moet gebeuren en regelt het.
- Je bent iemand die verbanden legt. Je snapt dat jouw aanpassing in het systeem effect heeft op collega's in het proces. Je bent dus secuur, maar ook praktisch: het moet gewoon goed.
- Je vindt administratie niet "iets wat erbij hoort", maar een belangrijk onderdeel van je werk.
- Je hebt feeling met verse producten. Plantenkennis hoeft niet perfect te zijn (niemand verwacht dat je na één jaar moeiteloos het verschil kent tussen elke soort), maar je moet wél snappen: dit is geen schroevendraaier. Dit is een product dat leeft, tijd en aandacht vraagt en goed moet overkomen bij de klant.
- Je hebt een goede beheersing van de Nederlandse taal, zowel mondeling als schriftelijk. Beheersing van de Franse of Duitse taal is een pré.
- Je bent leergierig en pakt systemen en computervaardigheden snel op.
- Je woont bij voorkeur in de buurt (binnen ca. 30 minuten van Honselersdijk). Dat maakt het voor jou én voor het team gewoon fijner.

Wat kun je van Hamiplant verwachten?

- Een salaris passend bij je ervaring, tussen €3364,- en €4617,- bruto per maand. Dit uiteraard aangevuld met goede secundaire arbeidsvoorwaarden.
- 25 vakantiedagen op basis van een fulltime dienstverband.
- Werken bij een gezond, internationaal opererend bedrijf.
- Fijne collega's en een informele, Westlandse werksfeer.

- Een actieve personeelsvereniging en jaarlijks een gezellig teamuitje met je directe collega's.

Over Hamiplant

Hamiplant is al 40 jaar een toonaangevende leverancier van kamer- en tuinplanten in Europa.

Vanuit het Westland voorzien wij dagelijks tuincentra, supermarkten, bouwmarkten en groothandelaren in heel Europa van een breed en kwalitatief hoogwaardig assortiment.

Ons streven is de nummer één keuze te zijn voor onze klanten, partners en medewerkers en samen te groeien. Dat doen wij door met ons team van ca. 300 medewerkers intensief samen te werken met alle schakels in de keten, van kweker tot winkel, door slim gebruik te maken van technologie en data en altijd dat stapje extra te zetten. Als grensverleggende partner met ketenoverzicht kunnen klanten rekenen op een aantrekkelijk, duurzaam en winstgevend plantenschap, flexibele service en betrouwbare leveringen.

Groen is onlosmakelijk verbonden met ons leven en altijd aanwezig. Daarom maken wij planten voor iedereen bereikbaar en dragen we bij aan een gezonde en gelukkige toekomst. Als onderdeel van [Dutch Flower Group](#), bieden wij onze medewerkers de kans om waardevolle ervaring op te doen in alle aspecten van onze branche. Samen werken we aan een duurzame toekomst, gedreven door klantgerichtheid, samenwerking en continue verbetering.

Solliciteer bij Hamiplant als Junior Accountmanager Internationaal

Ben jij klaar voor deze uitdagende functie? Solliciteer dan direct via deze link. Voor meer informatie kun je contact opnemen via recruitment@hamiplant.nl of bel 0174 - 612 323. We kijken uit naar jouw sollicitatie!